



Das Heide Park Resort ist Norddeutschlands größtes Freizeitpark- und Kurzreise-Abenteuer mit mehr als 50 Attraktionen und Shows, darunter Ghostbusters 5D – die ultimative Geisterjagd für alle Abenteuerer ab sechs Jahren und Deutschlands einziger Wing Coaster Flug der Dämonen. Das Heide Park Resort ist Teil der britischen Merlin Entertainments plc, Europas größtem Anbieter von Freizeitattraktionen. Merlin unterhält über 100 Attraktionen, 13 Hotels und fünf Feriendörfer in 23 Ländern auf vier Kontinenten und schafft damit unvergessliche Momente für knapp 60 Millionen Gäste im Jahr. Zu den deutschen Attraktionen zählen: Heide Park Resort, SEA LIFE, Madame Tussauds, LEGOLAND, LEGOLAND Discovery Centres sowie Hamburg und Berlin Dungeon.

Wenn Du Lust hast, in diese spannende Abenteuerwelt einzutreten und ein Lächeln auf die Gesichter unserer Gäste zu zaubern, dann bewirb Dich jetzt!

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir schnellstmöglich einen

Account Manager Corporate & New Business (m/w)

Deine Herausforderung:

Du fühlst Dich in dynamischen Märkten zu Hause, bist Digital Native und kannst Kunden auf allen On- und Offline-Kanälen begeistern. Mit einem hohen Maß an Flexibilität und Einsatzwillen schaffst Du es, potenzielle Kunden von unserem außergewöhnlichen Produkt zu überzeugen. Du definierst und erschließt neue Geschäftsfelder, recherchierst die Bedarfe der Kunden und verkaufst proaktiv maßgeschneiderte Pakete, die unsere Gäste begeistern. Der Aufbau von Kundenbeziehungen gehört ebenso zu Deinen Aufgaben wie der Ausbau von bereits bestehenden. Darüber hinaus bist Du für die Analyse der Umsatzentwicklung und die Erarbeitung von Plänen zur Jahreszieelerreichung für die Bereiche Corporate Events und New Business mit verantwortlich. Regelmäßiges Umsatzmonitoring sowie die Erstellung und Umsetzung von Produkt Präsentationen runden Deine Tätigkeiten ab.

Womit kannst Du uns begeistern?

Du bist begeisterungsfähig und suchst nach einer neuen Herausforderung bei der Du Dich als Person einbringen kannst und zudem Deine Kenntnisse aus dem Vertrieb zum Einsatz kommen? Krake, Flug der Dämonen und das Abenteuerhotel sind für Dich keine Fremdwörter und Du kannst Dich in unsere unterschiedlichen Zielgruppen hineinversetzen? Du bist eine Persönlichkeit, die sehr analytisch denkt und handelt und zudem Spaß am Produkt Heide Park Resort vermitteln kann? Wenn Du nun noch über ein souveränes Auftreten, Erfahrung im Vertrieb und gute Englischkenntnisse sowie Präsentationsicherheit verfügst, sollten wir uns kennenlernen!

Was erwartet Dich?

Wir bieten ein spannendes Arbeitsumfeld, in dem eine Kultur der offenen Tür aktiv gelebt wird. Außerdem erwartet Dich eine umfangreiche Einführung in unser Unternehmen, ein motiviertes Team, ein offenes Ohr für Deine Ideen und Vorschläge, ein aufregendes Mitarbeiterauszeichnungsprogramm sowie zahlreiche Mitarbeitervergünstigungen. Der Arbeitsort ist Soltau.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann warte nicht länger und sende uns bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung an: Heide-Park Soltau GmbH, Stichwort: Bewerbung, Heide Park 1, 29614 Soltau, oder alternativ per E-Mail an: bewerbung@heide-park.de. Weitere Informationen findest Du auch auf unserer Homepage unter www.heide-park.de.