



Wir suchen die Besten. Machen Sie bei uns Karriere!

Wir sind eine bundesweit tätige Privatärztliche Verrechnungsstelle und seit über 30 Jahren Partner von Ärzten, Zahnärzten, Kliniken, Therapeuten und Pflegediensten. Aufgrund unseres steten Wachstums suchen wir ab sofort:

Außendienstmitarbeiter (m/w) im Gesundheitswesen für die Region Süd-Ost

Ihre Aufgaben:

- Sie übernehmen in der Region Süd-Ost (Bayern und teilweise BaWü) die Vertriebstätigkeit im niedergelassenen Bereich (Zahnärzte, Ärzte, Heilpraktiker und ambulante Pflegedienste)
- Akquise von Neukunden
- Pflege und Beratung unseres bestehenden Kundenstamms, persönlich wie auch telefonisch
- Aufbau eines Kooperations- und Empfehlungsgebernnetzwerkes
- Präsenz bei Veranstaltungen und Messen zur Kundenbetreuung und Neukundenakquisition
- Strukturierte Marktbearbeitung durch eigen initiierte Maßnahmen, als auch durch unterstützende Marketingmaßnahmen aus dem Innenbereich
- Sie arbeiten an der turnusmäßigen Planung mit und ergänzen die bestehenden Vertriebs- und Marketingkonzepte für den erfolgreichen Einsatz unserer Dienstleistungen bei Ihren Zielkunden

Es erwartet Sie:

- Ein interessantes und vielseitiges Aufgabengebiet
- Sehr gute Verdienstmöglichkeiten
- Ein motiviertes und aufgeschlossenes Team
- Hervorragende Arbeitsbedingungen
- Neutraler Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine unbefristete Beschäftigung

Ihr Profil:

- Sie bringen mehrjährige Vertriebs Erfahrung und idealerweise Kenntnisse im Gesundheitsmarkt mit und besitzen eine hohe Reisebereitschaft
- Einschlägige Vertriebs Erfahrungen in der Dentalbranche oder im Finanzdienstleistungsbereich sind vorteilhaft
- Eine kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium runden Ihr Profil ab
- Sie sind eine kommunikationsstarke Persönlichkeit mit einer hohen emotionalen Intelligenz und einem sicheren und verbindlichen Auftreten
- Neben unternehmerischem Denken und Handeln bringen Sie eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung, Leistungsbereitschaft, sowie ein hohes Maß an sympathischer Hartnäckigkeit mit
- Kreativität, Mobilität, Flexibilität und Belastbarkeit gehören zu Ihren Stärken
- Sie sind in der Lage, Ihren Gesprächspartner von unserer Dienstleistung zu überzeugen, im Idealfall sogar zu begeistern
- Das MS Office-Paket und Präsentationstechniken beherrschen Sie sicher

Ergreifen Sie die Chance in einem zukunftsweisenden Umfeld entscheidende Akzente zu setzen. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige und vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühest möglichen Eintrittstermins.

Ihre Bewerbung nehmen wir gerne per E-Mail unter der Referenznummer VM16 an Frau Erika Schroeter, e.schroeter@pvs-mefa.de entgegen.