

SIND SIE EIN ECHTER KÄRCHER-TYP?



Ich lege mich am liebsten
auf die faule Haut



Ich will mit Leidenschaft
viel bewegen



Kärcher ist Weltmarktführer für Reinigungssysteme, -produkte und -dienstleistungen und steht für Qualität, Innovation und Nachhaltigkeit. Diesen Erfolg verdanken wir unseren Kolleginnen und Kollegen, die täglich hinter den kontinuierlichen Weiterentwicklungen unserer ausgereiften Produkte stehen. Wir, die deutsche Vertriebsgesellschaft von Kärcher, stehen mit unserem Team für den erfolgreichen Absatz der Produkte sowie den Ausbau neuer Märkte. Als Tochterunternehmen der Kärcher GmbH & Co. KG genießen wir neben den Vorteilen eines Arbeitgebers mit Großkonzern-Strukturen die Agilität und Dynamik einer erfolgreichen Vertriebsgesellschaft. Wir suchen leistungsbereite und engagierte Mitarbeiter, die mit uns gemeinsam daran arbeiten, was Kärcher ausmacht – ausnahmslos das Beste geben.

› Ihr Kontakt

Alfred Kärcher Vertriebs-GmbH
Frau Nicole Kurz
Friedrich-List-Straße 4
71364 Winnenden
Tel: +49 (7195) 14-2525

www.kaercher.com



the
difference
is you

Außergewöhnliche Aufgaben verlangen außergewöhnliche Mitarbeiter.

Vertriebsleiter Fachhandel (m/w)

› Zu Ihren Aufgaben gehören

- In Ihrer Verantwortung liegt der kontinuierliche Ausbau des Vertriebsbereichs „Fachhandel“, die Steuerung der Key Accounts sowie die Weiterentwicklung der entsprechenden Distributionskanäle.
- Inhaltliche und disziplinarische Führung mit derzeit 68 Mitarbeitern im Innen- und Außendienst sowie die deutschlandweite Steuerung der Zusammenarbeit mit Fachhändlern und Verbänden.
- Sie verantworten die Entwicklung zielgruppenspezifischer Angebote, zielgruppenaffiner Kommunikationsmaßnahmen und die Neueinführung in Abstimmung mit dem Produktmanagement.
- Nachhaltige Umsetzung der internationalen Strategien im deutschen Markt.
- Darüber hinaus verantworten Sie strategische Projekte, erkennen Optimierungspotentiale in den Prozessen und sind Teil des Führungskreises.

› Unser Angebot für Sie

- Ein sicherer Arbeitsplatz mit flexiblen Zeitmodellen.
- Überdurchschnittliche Sozialleistungen und betriebliche Altersvorsorge.
- Eine motivierende Arbeitsatmosphäre mit viel Flexibilität, Freiraum und Eigenverantwortung.
- Ein einzigartiges Arbeitsumfeld, das Vereinbarkeit von Familie und Beruf großschreibt.
- Individuelle Entwicklungs- / Weiterbildungsmaßnahmen und attraktive Karrierewege.
- Ein breites Angebotsspektrum: Ernährung, Gesundheit, Sport und Kultur.

› Ihr Qualifikationsprofil umfasst

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im technischen oder kaufmännischen Bereich sowie langjährige Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte im Fachhandel mit Schwerpunkt Produktionsverbindungshandel und Motoristen.
- Sie überzeugen als kommunikative, motivierende Persönlichkeit mit werteorientiertem Führungsstil und können auf mehrjährige Führungserfahrungen bauen.
- Ausgeprägtes unternehmerisches und visionäres Denken, hohe Umsetzungs- und Ergebnisorientierung sowie hohe Leistungsbereitschaft gehören zu Ihren Stärken.
- Fundierte MS-Office-Kenntnisse, Verhandlungssicherheit sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.

So geht's mit Hochdruck in Richtung Karriere:

Schicken Sie Ihre vollständigen Unterlagen über unser Online-Formular unter Angabe der Kennziffer 004997 an unsere Personalabteilung.